

(一九六) 八四

紹介

Leland Hazard, "The European Common Market," *The Atlantic*, September, 1958.

らない。——OEECを通じて共働の範囲を拡大するというアメリカの示唆であった。OEECは一九四八年四月パリにおいて発足したのである。そして今や歐洲共同市場は、米国のドル、助言、相談、示唆、圧力を直接的にも間接的にも受けない「ヨーロッパ製」というラベルを張ったものとなつたのである。

変化こそは今日のヨーロッパの常識である。そのなかでも歐州共同市場はどうぞ「きりとその足を踏みだしているものはない。フランス、イタリー、西ドイツ、ベネルックス三国が共同の地域を構成し、そこでは一億六千二百万の人々と、その生産品、用役、通貨が、関税その他の諸制限、クオータ、旅券なしで自由に動きうる」というこの計画を妨げるものは戦争か長期的な不況のみであろう。これは大きな革命である。そしてそれが起りつつある時に眠っているものは将来も決してその重要性に目覚ることがないであらう。

一九五〇年には一九三七年人口の三パーセント増加を示した。西ドイツだけを取り上げれば、他の地方からの人口の流入があり、一九五七年には一九三九年の人口を二五パーセント上まわっているのである。生産能力の面をみても戦争中の破壊はその同じ期間の拡張よりも小さかったのである。たとえば、ドイツ、フランス、イタリー、英國の金属切断機、金属造型機 (metal-cutting and metal-forming tools) は一九三八年から一九四五年の間に國によつて九パーセントから四九パーセントの拡大を示した。なるほどフランスは鉄道車輛の二五パーセントを失つたが、一方西ドイツは戦前以上の車輛を保有したのである。

欧洲共同市場は欧洲の経済的脆弱性のゆえに造られたのではない、その強さの故に創出されたのである。マーシャル・プランその他アメリカの援助が欧洲共同市場成立を促進したことは事実であるが、ドルよりもはるかに重要なことは——欧洲に与えられたドルは戦後の欧洲資本支出の極めて小さな部分にしかな

は、以前よりの車輌を保有したのである。歐洲は共同市場のよくなイノヴェーションを推進しえる経済力と精神的自信をそなえつた。米国人はこの西欧の力と自信が

存在しているということを認識しなければならない。共同市場加盟の新歐洲六ヵ国は、加盟国内では関税を排し、世界の他の国とは同一の関税で貿易しようとしている。この事実に目をむける時、われわれは新歐洲が米国に与える利益と危険について、充分な考察を加えねばならない。

一九五〇年以来、共同市場の国々の資本投資の総国民生産物に占める割合は、合衆国のそれよりも高かつた。しかもその差は極めて大きく西欧の方が二五ペーセントから五〇ペーセントも高かつたのである。さらにその差は一九五五年、一九五六六年、アメリカが投資ブームを迎えていた時、かえってさらに開いたのである。一九五〇年以後の製造業の固定資本への投資の割合でも、西欧はアメリカより高く工業化がより早い速度で進んでいることを示している。

西欧の米国への輸出は大きく拡大し、（それは米国の街々を走るフォルクスヴァーゲンやルノーをみてもわかるのであるが）米国の輸入中に占める歐洲からの輸入の割合は一九五〇年の七・四ペーセントから一九五六六年には一三・二ペーセントにまで増大している。しかし、ここでもバランスのとれた見解が必要である。西欧六ヵ国は世界最大の輸入国であり、これらの諸国は米国に対して輸入超過なのである。米国の総国民生産物の三分の一の規模のなかから、これらの諸国はせいたく心を抑えて、米国に対する市場を最近二倍にまで拡張したのである。

共同市場が米国にとって脅威となるかそれとも利益になるかは

歐洲經濟共同体によつて惹き起される変化に依存している。ある変化は米國經濟の部門を害し、他のある変化は他の部門の利益を助長するであろう。われわれはそれらを差引プラス・マイナスした純影響を見なければならない。

まず第一に歐洲經濟共同体は結果を急ぐ計画ではないといふことである。それは一九五七年三月二十五日加盟六ヵ国によりローマで調印された条約であらかじめ定められた日付にしたがい、一九五九年一月一日よりはじめて四年づつ三段階十二年間のうちに加盟国間の關稅を全廃しよとしているのである。またイタリー、フランスのような保護關稅主義國の關稅を引下げ、逆にベネルックス三国と西ドイツのようないま非保護國の關稅は引上げて、十二年後に世界の他の國々に対する關稅を一率にして、共同市場統一關稅を持とうとするものである。

したがつて米国の企業にとってはフランスのように従来保護關稅主義の國には輸出し易くなり、オランダのような低關稅または無關稅國には以前ほどの魅力を感じなくなるかも知れない。しかし、おそらく共同市場が高度の保護主義を探らないかぎり、これららの問題はそれ程の重要な意味をもたないであろう。しかるに共同市場の目的の一つは「貿易の拡大と經濟的社會的發展への努力を遂行するとの見地から、共同体と海外諸國との繁密化をはかること」にあるのであって、厳格な保護主義の響きをもつていな

い。

共同市場は經濟的なものであつて政治的なものではない。しか

し、いろいろの民主的な政治的な機関の設立が条約の中で定められている。総会 (an assembly) があり、理事会 (a council) があり、更に裁判所 (a court of justice) がある。

共同市場の裁判所で最初に問題となるのは何であろうか。それはあるベルギーの政治家の言を借りれば、共同市場内における競争の制限と歪曲化を禁止している条項であろう。ある種のカルテルは歐洲では当然のこととされてきた。技術が国内市場の規模をはるかに超越してしまったのである。それゆえ歐洲の競争者の間には販売地の割当てなどの協定が存在し、その多くはそれぞれの国内法で合法とされていたのである。今や各国の経済的国境は取り除かれようとしており、市場は米国のそれに匹敵しそるほどの大企業となることが予想されるので、米国の周知の反トラスト法的概念が共同市場の条約に書かれているのである。それゆえベルギー人の政治家のいうように、反トラスト的な事件が共同市場の裁判所に持ち込まれる最初の事件となるであろう。

共同市場条約は緻密な希望以上のものとなるであろう。たとえばそれは、より小さな規模ではあるが、歐洲石炭鉄鋼共同体についてすでに示されたような成果を挙げるであろうと考えられる。歐洲石炭鉄鋼共同体は、石炭と鉄鋼のオペレーションをアーリ化することによって、加盟国間における取引を四年の間に、石炭で二三三ペーセント、鉄鋼で五〇ペーセント、鉄鋼で一四五ペーセント、賃鐵で三〇四ペーセント上昇せしめたのである。同期間に

共同体の鉄鋼業も大きな利潤をあげた。

共同市場でのアメリカ人に対する機会は歐洲の生活水準が米国よりも低いということに依存している。六カ国は人口では一億六千一百万人で米国とはほぼ同じであるのに、その生産物では米国の三分の一である。この西欧の生活水準を米国などに引上げるならば——そして歐洲の責任ある経済学者たちは共同市場のもとでそうなることを予言しうるであろうが——六カ国の生産物は今三倍以上になつていなくてはならない。その時には米国人が欧洲人よりも一層多く経験している大量生産や大量分配の方針が西欧にとりいれられるであろう。ここに米国人の資本と技術の働きうる機会がある。

分配面——販売促進、広告、その他——での機会は生産面におけるよりも多いであろう。ルノーの経営陣のような例外もあるが、この分野での米国人の資本と経営方法を利用しうる多くの産業や企業がある。歐洲の販売方法はたゞ東西のようく美しくはあっても、高度の消費にはふさわしくない方法であって、ここで米国に進んだ方法採用の機会は非常に多い。しかしアメリカの資本と経営は新しい歐洲に対して英語で語りかけてはならない。特にフランスやイタリーに対して英語だけでは役に立たない。

フランスは過大な価値をもつた通貨とアルジェリアの戦費にもかかわらず、六カ国で最も強大な経済国である。六カ国の総生産物の三分の一以上をもち、人口は西ドイツよりも七百万少いが国民所得は西ドイツに較べて年九〇億ドルも多いのであって、共同

市場にとつて欠くことのできない存在である。ド・ゴールは「の
フランスをいかに持つて行こうとするだらうか……
西ドイツの眼を東に向けるためにソヴェイ特が提供する賞
品は中共の広大な市場である。歐洲經濟共同体は西ドイツをソ
ヴェイ特や中共から眼をそらしめて、西方へ転じさせなければな
らない。事実共同市場自体がその目的のために設立された今まで
云う人があるのであって、ヨーロッパの經濟的統一が西ドイツを
西に向けさせるに充分であるようわれわれは期待するのである
〔註〕著者リーランド・ハサードは Pittsburgh Plate Glass
Company の副社長であつて、アメリカ及び歐洲の工業界の指
導者たゞと評しい。この彼の論文は悪いが、アメリカ工業界の
歐洲共同市場に対する考え方を代表しているよう思われるの
で紹介することとした。歐洲共同市場が實質的に発足する日も
近い。われわれはその歴史的意義を正しく評価すると同時に、
その世界經濟、日本經濟に及ぼすであろう影響を理論的に分析
しなければならない。その意味でもこの小論はわれわれの考察
の方向を正しく示してゐるよう思ふ。なお本稿作成に当つて経
済学部四回小松重義君の御協力をえた。